

We're hiring!

Key Account Manager – Petfood

 [Bucuresti si sudul tarii]

Suntem în căutarea unui **Key Account Manager** dedicat, care să ne ajute să creștem branduri de top în industria petfood. Dacă ai experiență în vânzări – în special în rețele IKA sau în zona petshop – s-ar putea să fii omul potrivit pentru acest rol.

Ce vei face:

- Vei construi și gestiona relații solide cu clienții strategici (IKA & retail specializat)
- Vei contribui la dezvoltarea portofoliului de clienți
- Vei colabora cu echipele interne pentru a aduce valoare și inovație pe piață
- Vei monitoriza performanța vânzărilor și vei propune soluții adaptate

Ce căutăm:

- Experiență în vânzări (avantaj: IKA, petshop, product specialist)
- Abilități excelente de comunicare și negociere
- Spirit antreprenorial și orientare spre rezultate
- Disponibilitate pentru deplasări

Ce oferim:

- Pachet financiar atractiv + bonusuri
- Mașină de serviciu, laptop, telefon
- O echipă profesionistă și un domeniu în plină creștere